

Ce faisant, je tombe sur une certaine Zoey. Elle me propose d'abord, via la messagerie privée de Telegram, des films protecteurs pour les écrans de smartphone à tester. Je prétends vouloir devenir moi-même intermédiaire et pose des questions. D'où vient-elle ? De Shenzhen, écrit-elle; c'est une métropole aux portes de Hong Kong, il y a là le siège de géants chinois comme Huawei ou Tencent. Cette ville est considérée comme la Silicon Valley de l'Asie / asiatique, et pour cause, au moins quatre produits que j'ai achetés viennent de là.

Zoey dit travailler comme stagiaire dans une société de 100 personnes, qui, en plus des films protecteurs, fabrique aussi des écouteurs et des vêtements. Pour faire marcher les affaires, son entreprise a un besoin urgent, selon elle, de bonnes notations. « Il faut que nous rendions nos produits plus visibles, en particulier les nouveaux. », m'explique-t-elle, en proposant de payer une commission de 5 à 8 euros.